

- Evolución del mercado: el sector asegurador afronta retos complicados
- SI Re logra una vez más un resultado récord en las renovaciones de 2022
- Bola Yoon, asistente de suscripción en SI Re
- Patrizio Rusconi, nuevo responsable del área de informática de SI Re

STEPS 1/22

Evolución del mercado: el sector asegurador afronta retos complicados

Con un nuevo récord de daños por catástrofes naturales, las incertidumbres actuales en torno a la pandemia del COVID-19, la aceleración de la inflación y cadenas de suministro cada vez más inestables, fricciones geopolíticas en curso y que se van agravando y un mercado de seguros cibernéticos que refleja estas alteraciones, rara vez una ronda de renovaciones de seguros se ha enfrentado a retos sociales, económicos e industriales más difíciles que las negociaciones de fin de año de este año.

Aunque las cedentes esperaban una moderación de los precios y condiciones tras la fase de mercado duro de los últimos años y suficiente capacidad de reaseguro, no hubo espacio de maniobra para ello en un contexto de márgenes insuficientes y precios históricamente bajos en Europa. Al final, se impusieron unas condiciones más estrictas y las tarifas se adaptaron a la mayor exposición, a la siniestralidad y al aumento de los precios de retrocesión. Sin embargo, hubo estrategias divergentes al respecto. Así, algunas reaseguradoras aprovecharon el momento y la capacidad disponible para ampliar su oferta, mientras que para otras el aumento de

precios no fue satisfactorio y decidieron utilizar su capacidad de forma más restrictiva.

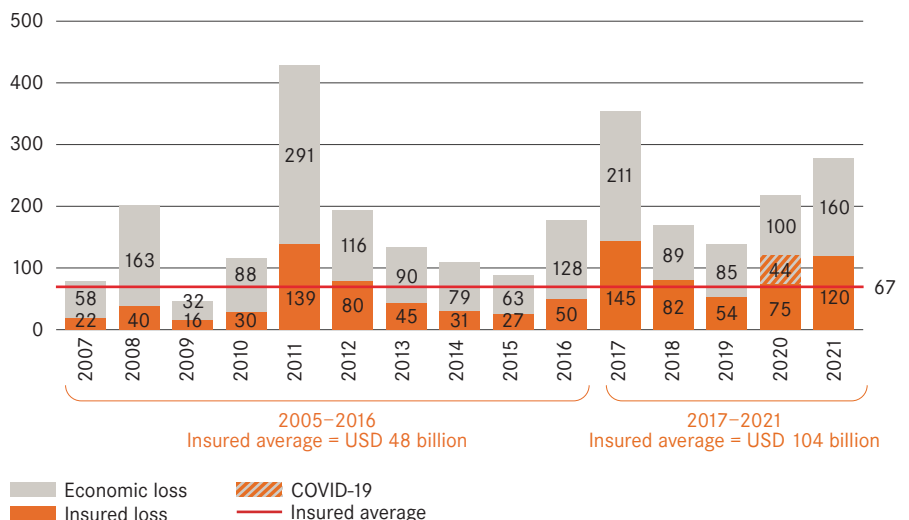
Según el corredor británico Howden, los precios globales de las coberturas de catástrofes aumentaron un 9%, por encima del aumento del 6% del año anterior. SI Re logró aumentos de

precios de un 18% en promedio en el ámbito de las catástrofes naturales.

Riesgos secundarios: daños crecientes

El sector asegurador registró 105.000 millones de dólares en

DAÑOS GLOBALES POR CATÁSTROFES NATURALES Y COVID-19 (EN MILES DE MILLONES DE DÓLARES)



Sources: Swiss Re Institute, Sigma Explorer, Munich Re, NatCatSERVICE. Note: Data as at 1 January 2022. Note: averages include COVID-19 estimate

daños por catástrofes naturales en el 2021, el cuarto mayor daño de la historia y la segunda vez en solo cinco años que el importe de los siniestros supera los 100.000 millones de dólares. Mientras que los daños por catástrofes naturales ascendieron a una media de 48.000 millones de dólares en los once años comprendidos entre 2005 y 2016, esta cifra se duplicó hasta superar los 100.000 millones de dólares en los años de 2017 a 2021. Además, el sector registró pérdidas adicionales por valor de unos 44.000 millones de dólares debido al COVID-19, que deben añadirse a los daños por catástrofes naturales y suponen una carga adicional para los fondos propios de las aseguradoras.

En los últimos años también han aumentado los llamados riesgos secundarios, es decir, inundaciones, sequías, granizo, heladas, incendios

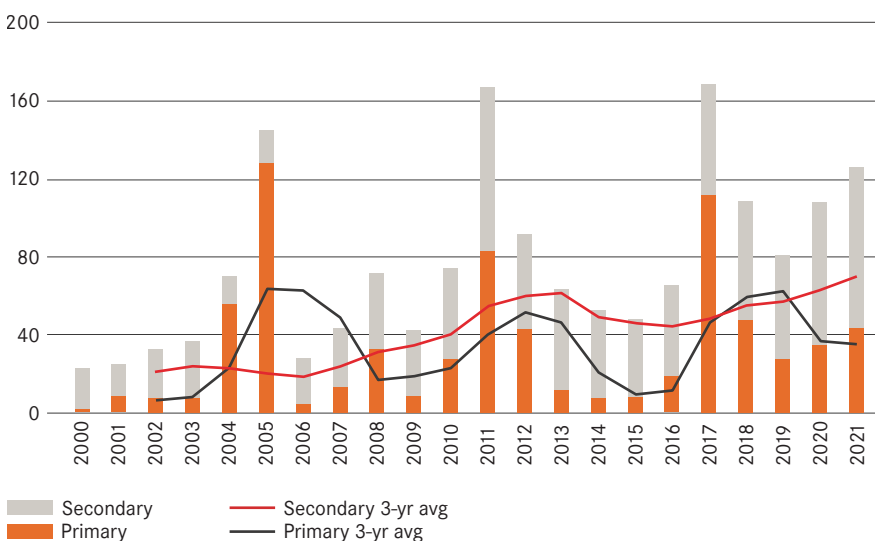
forestales o lluvias torrenciales. Estos daños frecuentes de menor o mediana cuantía están relacionados con la meteorología y suelen producirse a nivel local. Por lo tanto, son difíciles de modelizar y plantean grandes desafíos para la fijación de precios.

La catástrofe por las inundaciones en Alemania y Bélgica, un riesgo secundario, afectó a una población y unas autoridades muy poco preparadas, causando daños asegurados récord de 13.000 millones de dólares. Por primera vez en muchos años, una catástrofe natural en Europa central ha puesto de manifiesto el potencial de daños que las aseguradoras deben tener en cuenta ante el aumento del cambio climático. Las heladas extremas en Texas a principios de 2021 también entran en esta categoría, con daños asegurados de entre 10.000 y 15.000 millones de dólares.

Los «riesgos secundarios» también están presentes en los bonos colateralizados. Sin embargo, debido a su baja exposición histórica, apenas han causado pérdidas significativas en estas titulaciones hasta ahora. Esta situación está cambiando en vista de su creciente frecuencia y gravedad. Por ello, el mercado de bonos colateralizados en 2021 tuvo un rendimiento inferior al del mercado de ILS, que en general son más transparentes y se refieren a riesgos punta y regiones claramente definidos en lugar de a los daños frecuentes.

El mal comportamiento del mercado de bonos colateralizados causó un considerable aumento de precios. En este entorno, SI Re continúa con su estrategia, ya iniciada en 2017, de posicionarse en los tramos superiores de las coberturas de catástrofes naturales para evitar la persistente estructura de precios insuficientes en este segmento y los crecientes daños frecuentes.

COMPARACIÓN ENTRE CATÁSTROFES NATURALES PRIMARIAS Y SECUNDARIAS (EN MILES DE MILLONES DE DÓLARES)



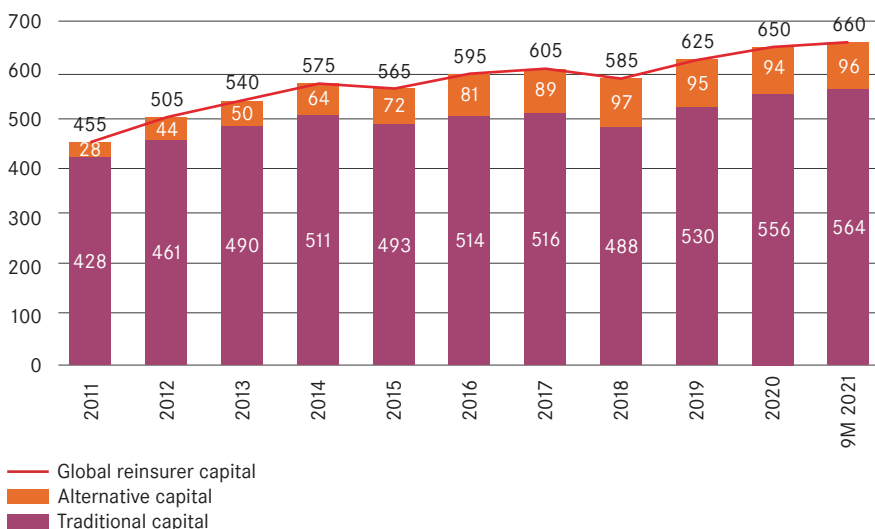
Aumentos de precios a pesar de la elevada capacidad de reaseguro

No obstante, a finales de 2021, el mercado del reaseguro estaba más capitalizado que nunca, con una capacidad de 660.000 millones de dólares. En comparación con el año anterior, el sector registró un aumento de 10.000 millones de dólares, precedente casi exclusivamente de la capacidad del reaseguro tradicional. Por otro lado, el capital alternativo, el motor de crecimiento del pasado, ha quedado estancado desde 2018 por debajo de los 100.000 millones de dólares, ya que los inversores aún no han digerido los elevados daños de los últimos años y la falta de transparencia de algunos bonos.

Los principales riesgos incluyen, entre otros, los ciclones tropicales, las tormentas europeas y los terremotos. Los riesgos secundarios incluyen las tormentas convectivas severas, inundaciones, sequías, incendios forestales, tormentas de invierno y otros riesgos.

Fuente: Aon Catastrophe Insight, 16 de noviembre de 2021.

CAPITAL DEL REASEGURO GLOBAL DESDE 2011 HASTA EL TERCER TRIMESTRE DE 2021 (EN MILES DE MILLONES DE DÓLARES)



Sources: Company financial statements, Aon Business Intelligence, Aon Securities Inc.

Aunque el capital aumentó, los reaseguradores pudieron imponer precios más altos. Ello se debe principalmente a un cambio en la evaluación de los riesgos. El sector parece estar preparándose a que los daños por catástrofes naturales seguirán siendo elevados en el futuro y a que el aumento de la inflación provocará un incremento de las reclamaciones. La combinación de estos factores ha llevado al sector a mantener la disciplina y a imponer una subida de tarifas.

Retrocesión: diferencias de precio significativas en función de la experiencia siniestral

Desde 2017, los precios en el mercado de retrocesiones han aumentado de manera más acusada que en el mercado de reaseguros. Las reaseguradoras que hacen depender su capacidad de la disponibilidad de capital alternativo se exponen a la gran volatilidad de este mercado. Ello au-

menta su riesgo operativo, mientras que la calidad de su capital disminuye desde el punto de vista de las agencias de calificación.

Debido a los elevados daños por las catástrofes naturales de los últimos años, el capital a menudo quedaba inmovilizado en las titulaciones afectadas por siniestros y no podía reinvertirse. Como consecuencia, aumentó el escepticismo del mercado alternativo frente a las coberturas agregadas. Las reaseguradoras ya no podían cubrir suficientemente sus necesidades de capital a través de la capacidad de retrocesión y tuvieron que reducir su capacidad para determinados riesgos.

Los programas de retrocesión afectados por siniestros registraron un aumento significativo de los precios. Según el corredor Howden, los precios de las retrocesiones aumentaron en un 15% en promedio. Desde 2017, el

índice de tasas retro online de Howden se ha incrementado en torno al 75%, lo que supone un aumento significativo en un mercado en el que el capital se está utilizando de forma cada vez más eficiente.

Inflación: la mayor inflación persistirá en el tiempo

La inflación apenas fue un tema de preocupación en la ronda de renovaciones del 1 de enero de 2021. Las reaseguradoras se habían beneficiado de la baja frecuencia de siniestros durante las primeras olas de la pandemia del COVID-19 y de las medidas de confinamiento en 2020. Los tipos de interés se mantuvieron en mínimos históricos. Sin embargo, esto cambiaría a lo largo de 2021.

Incluso antes de la pandemia del COVID-19, las tensiones geopolíticas, pero también la reorientación de la economía china desde una economía de exportación hacia un mayor consumo interno, ejercían presión sobre las cadenas de suministro. Los cuellos de botella en el suministro surgieron con la pandemia del COVID-19 y las medidas de restricción de la movilidad. Al mismo tiempo se disparó la demanda en los países que lograban salir de la pandemia. Ello afectó en especial a los precios de las materias primas, pero también a los productos electrónicos semiacabados, como los semiconductores.

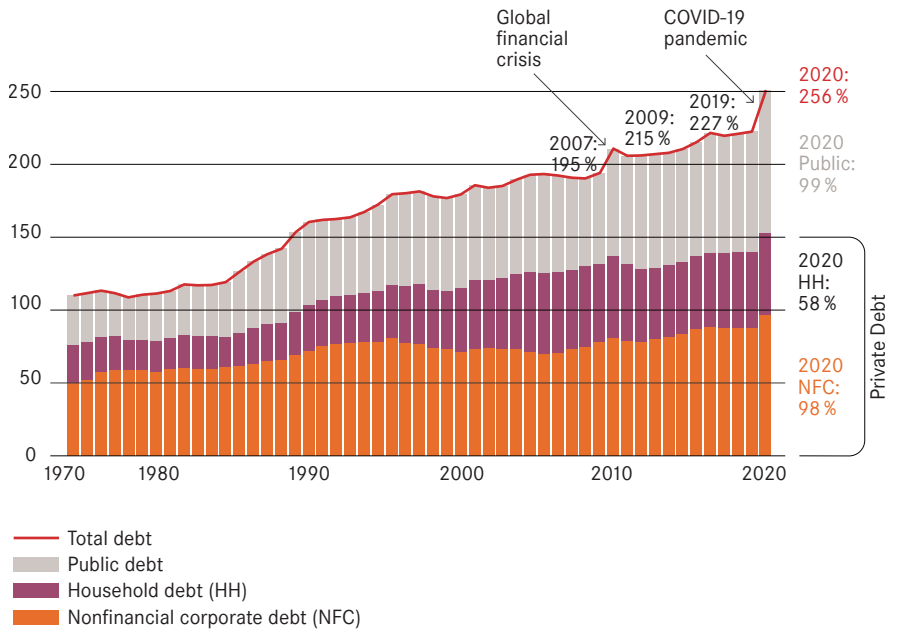
Para las aseguradoras, ello significa que en las renovaciones tendrán que considerar la posibilidad de que se produzca una importante inflación en el coste de los bienes y servicios, en especial a la hora de liquidar los futuros siniestros. En el negocio de «cola larga», la inflación afecta a las

carteras primarias subyacentes, así como a la adecuación de las reservas en un contexto de aumento de las reclamaciones. En el seguro de daños, el aumento de los costes de reconstrucción y el incremento general de los costes provocan incertidumbres en la fijación de precios. Durante las renovaciones en el ramo de RC, SI Re consiguió aumentos de tarifas de más del 16 % en promedio.

Perspectivas: Un entorno de suscripción complicado que se volverá aún más complejo

Por mucho que los titulares de la zona de guerra en Ucrania dominen actualmente el debate en los mercados financieros, no hay que olvidar que la maniobra de frenado de la política monetaria de la Reserva Federal y la consiguiente retirada de liquidez comenzarán oficialmente el 16 de marzo. Ello también abre un capítulo extremadamente delicado para los mercados financieros, ya que la Reserva Federal está ajustando fuertemente las riendas monetarias, a pesar de que la economía está enviando señales débiles y el peligro de una recesión está aumentando. Se trata de una retirada masiva de liquidez. También en la cúpula del Banco Central Europeo, la lucha contra la inflación tiene la máxima prioridad. La reducción del programa de compra de bonos ha comenzado y se espera que finalice en el tercer trimestre.

DEUDA GLOBAL EN 2020
(DEUDA EN EL POR CIENTO DEL PIB)



Sources: IMF Global Debt Database and IMF staff calculations. Note: The estimated ratios of global debt to GDP are weighted by each country's GDP in US dollars.

La combinación de un aumento de las catástrofes naturales, la subida de la inflación, la invasión rusa de Ucrania y el mayor experimento de política monetaria de la historia han cambiado en gran medida el panorama de riesgos y han hecho aún más difícil un entorno de suscripción ya de por sí complicado.

La cartera de bonos invertidos a medio y largo plazo del sector asegurador no podrá reestructurarse tan rápidamente. Si los tipos de interés, los

costes de explotación y los costes de los siniestros aumentan simultáneamente, se producirá una presión considerable sobre los balances del sector asegurador. Estas pérdidas tienen que ser compensadas por la suscripción de seguros, y el sector tiene que prepararse para un mercado duro que se prolongará en el tiempo.

SI Re logra una vez más un resultado récord en las renovaciones de 2022

SI Re ha incrementado sus primas año tras año en cada renovación de los últimos años. Desde 2018, el volumen ha aumentado un impresionante 37 %, pasando de 133.5 a 182.4 millones de euros. SI Re ha contribuido de forma constante al aumento de los precios y a la mejora de las condiciones contractuales en las rondas de renovación de los últimos años. Esta evolución positiva también la pudimos realizar en nuestra propia cartera de reaseguro, reforzando la rentabilidad de la misma mediante negocio de nueva producción y reestructuraciones de programas existentes. Después del año 2021, en el que Europa sufrió un número de siniestros especialmente elevado, con unos daños asegurados por inundaciones de 11.000 millones de euros, SI Re consiguió en la actual renovación un importante aumento de precios del 18 % de media en su cartera de coberturas de catástrofes naturales. El negocio no proporcional de SI Re registró una evolución especialmente satisfactoria, con un aumento del 7.5 % respecto al año anterior.

SI Re obtiene mejores precios y condiciones

SI Re ha conseguido en las renovaciones del 1.1.2022 un resultado notable. El volumen de primas aumentó en 3.5 millones de euros, hasta los 182.4 millones de euros. Especialmente satisfactorias resultan las mejoras de los precios y de las condiciones en el negocio subyacente que tendrán un impacto a largo plazo en la rentabilidad de nuestro negocio.

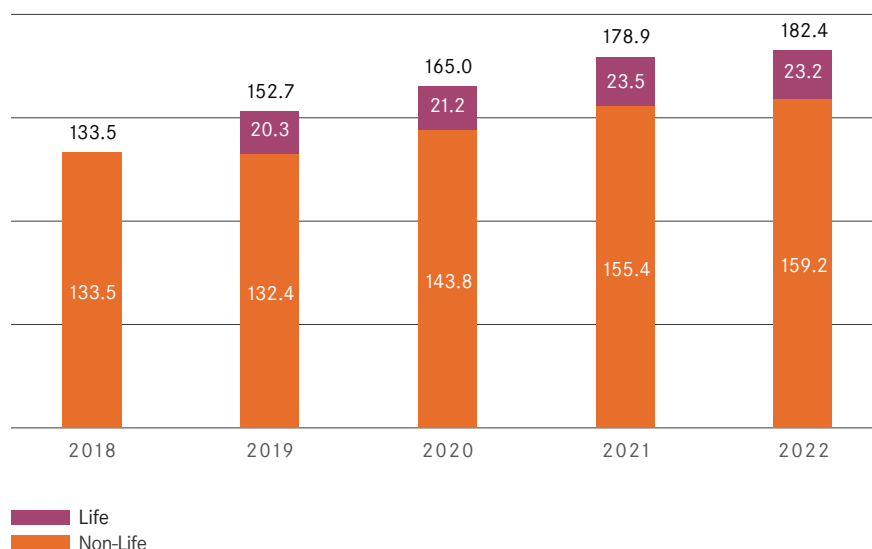
Después de que un total del 17 % de la cartera fuera objeto de rescisión o reestructuración, conseguimos volver a suscribir más del 90 % de este negocio en mejores condiciones. El negocio de cartera creció un 0.4 % debido a los aumentos de volumen y de precios. Además, suscribimos un 3.1 % de negocio de nueva producción. Como resultado, la base de clientes aumentó en un 4.4 %.

Los cambios en la cartera afectaron a varias áreas. En el mercado duro de coberturas de catástrofes naturales, que refleja los importantes daños ocasionados por las inundaciones de julio de 2021 en Alemania y Bélgica, SI Re aumentó de forma selectiva sus participaciones en programas rentables y suscribió nuevos negocios. Por

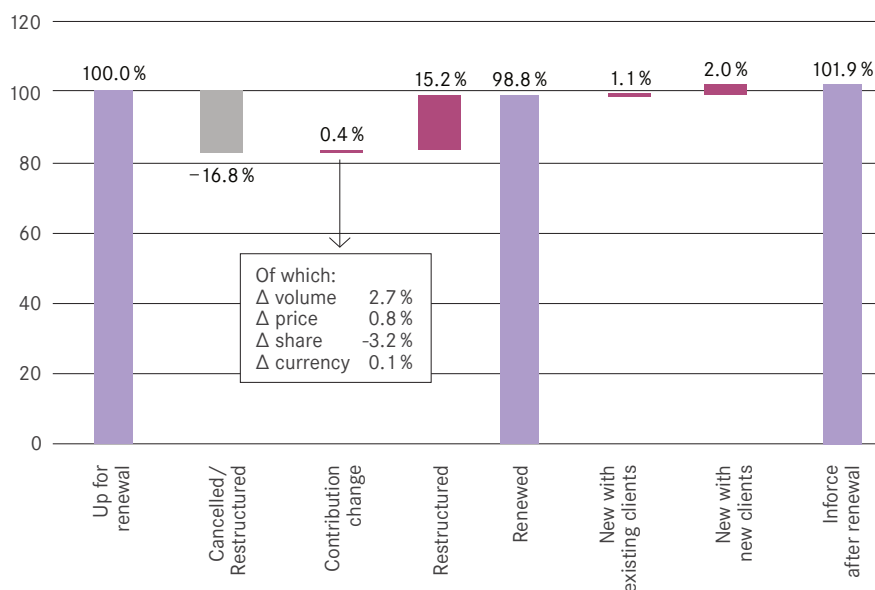
término medio, logramos aumentos de precios del 18 % en este segmento.

El mix de ramos se mantuvo prácticamente sin cambios. Hubo ligeros aumentos en el seguro de daños, del 25.9 % en 2021 al 26.8 % en 2022, y en el seguro de automóviles, del 20.1 % al 21.2 %. Los descensos se dieron principalmente en el ramo de RC, en el que la proporción se redujo del 10.4 % en 2021 al 8.7 % en 2022. No obstante, SI Re está muy satisfecha con la evolución del mix de ramos, ya que conseguimos suscribir negocio adicional de nueva producción en los ramos de transporte, ingeniería y accidentes. La relación entre el negocio de cuenta ajena y el del grupo se mantuvo casi constante respecto al año anterior, con un 71.8 % frente al 28.2 %.

EVOLUCIÓN DEL VOLUMEN DE PRIMAS DE 2018 A 2022
(EN MILLONES DE EUROS)



RENOVACIONES DEL NEGOCIO TOTAL AL 1.1.2022
(EN %)



El mix de países se mantuvo prácticamente estable en 2022. Las renovaciones en los mercados Alemania, Austria y Suiza estuvieron marcadas por los inmensos daños por inundaciones de 2021. En particular, la tormenta Bernd en julio provocó en parte daños récord. Como consecuencia, los contratos con una alta exposición a las catástrofes naturales experimentaron aumentos de tarifas en un rango medio de dos dígitos. Además, SI Re consiguió mejorar la diversificación y las condiciones en estos países.

Francia apenas se vio afectada por las tormentas de 2021, por lo que solo se produjeron aumentos selectivos de tarifas en los programas expuestos a catástrofes naturales. En estos programas, SI Re puso el foco en las relaciones comerciales consolidadas y rentables. El volumen total de primas de Francia, Bélgica y Luxemburgo no varió con respecto a 2021.

En Italia, SI Re consolidó el crecimiento de los últimos años con nuevos aumentos de participación. En el mercado español, las tarifas de los programas expuestos a las catástrofes naturales aumentaron de forma significativa tras una gran tormenta de nieve en 2021. También se realizaron ajustes en el ramo de RC automóviles. Tras la recesión provocada por el COVID-19 aumentaron las primas brutas en los ramos de transporte e ingeniería.

SI Re siguió creciendo gracias a su buen posicionamiento en los mercados del norte de Europa, en especial en Dinamarca, Noruega, Finlandia e Islandia. Al igual que en años anteriores, se produjeron aumentos de tarifas en los programas afectados por siniestros, mientras que los contratos sin incidencia de siniestros se renovaron mayoritariamente sobre una base ajustada por riesgo en

las mismas condiciones del año anterior.

En los países de Europa central y oriental también se distinguió en esta renovación entre los programas afectados por siniestros, mientras que los contratos sin siniestros se renovaron sobre la base ajustada por riesgo a las condiciones del año anterior.

Se siguió avanzando en la exclusión del riesgo de Silent Cyber de los ramos estándar. Debido a los diferentes enfoques de los mercados, ello seguirá siendo un tema a debatir en las próximas renovaciones de 2023.

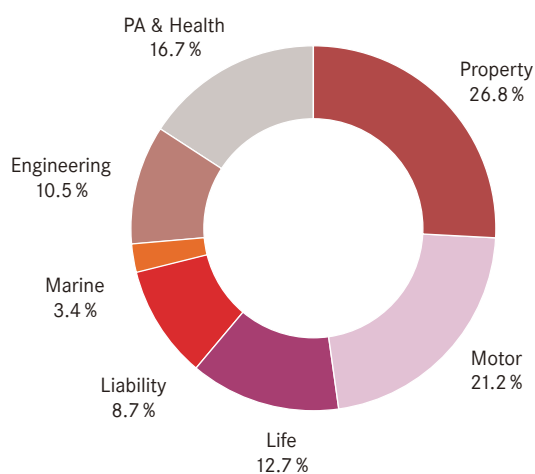
Ampliación exitosa del negocio Insurance Linked Securities (ILS)

SI Re amplió y optimizó con prudencia la cartera ILS el año pasado. El valor de mercado de la cartera pasó de 56.4 millones en 2019 a 58.1 millones de dólares a finales de 2021. SI Re suscribe desde 2010 bonos de catástrofes para la diversificación global de los riesgos de seguro de la cartera de reaseguro tradicional y que están relacionados casi exclusivamente con el mercado europeo.

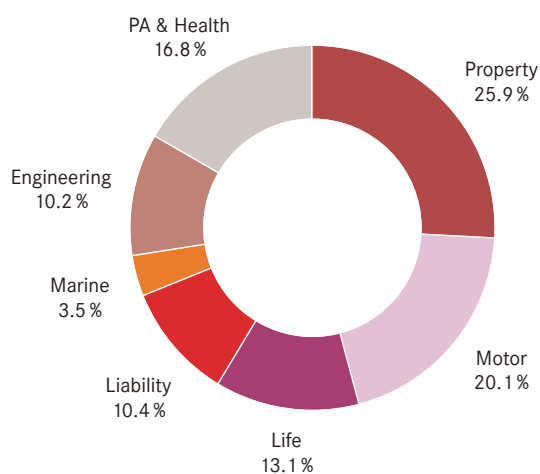
El mercado de ILS ha cerrado otro año con un nuevo valor récord. Tanto el total de titulaciones de catástrofes en circulación como el volumen colocado en 2021 alcanzaron nuevos máximos. Este hito se ha conseguido a pesar, o precisamente por causa, de un año difícil con muy elevados daños por catástrofes. El mercado de ILS demuestra así nuevamente una gran capacidad de resistencia y se convierte cada vez más en una fuente alternativa de capacidad de retrocesión. En 2021, se colocaron nuevos bonos en el mercado en todos los meses ex-

DISTRIBUCIÓN DE RAMOS POR AÑO DE SUSCRIPCIÓN AL 1.1.2021

Estimated premium income (EPI) 2022 – EUR 182.4 million



EPI 2021 – EUR 178.9 million



cepto en agosto, alcanzando un volumen total de casi 13.000 millones de dólares. Además, el creciente número de nuevos patrocinadores y la mayor divulgación de información ESG sobre los bonos y sus patrocinadores son factores alentadores.

Las tendencias de crecimiento y de precios no fueron uniformes en todos los riesgos, estructuras y patrocinadores. Por ejemplo, los precios de los riesgos primarios bien investigados y modelizables, como los terremotos en California, disminuyeron. Dado que el riesgo de terremoto

no está sujeto a los cambios climáticos, la modelización resulta relativamente estable. En el caso de los riesgos secundarios, sujetos a los cambios climáticos y cuya modelización pierde validez, como las fuertes tormentas y los incendios forestales, los precios aumentaron. Sin embargo, el volumen de negocios disminuyó. Ello puede considerarse un signo de un mercado más maduro y que funciona mejor.

Aunque los diferenciales de riesgo se redujeron durante el año, el mercado de ILS ofreció alternativas atractivas

a los mercados de crédito. El sector sigue desempeñando un papel importante a la hora de diversificar los riesgos. Además, las titulaciones de catástrofes generaron un margen de superávit consolidando así su papel como herramienta importante para una cartera de renta fija y para amplias estrategias multiactivos.

Bola Yoon, asistente de suscripción en SI Re

Desde marzo de 2021, Bola Yoon, de origen surcoreano, refuerza como asistente de suscripción el equipo de SI Re. Anteriormente, trabajó como analista de seguros en Gate Gourmet Switzerland GmbH, donde era responsable, entre otras cosas, de los análisis técnicos de riesgos, del desarrollo de nuevos modelos de informes para la gestión de riesgos y de la renovación de los programas de seguros No Vida del grupo.

Este año, Bola Yoon ya ha podido acompañar las renovaciones de enero en SI Re y apoyar al equipo de suscripción en los mercados francés, belga, luxemburgués, alemán, nórdico y báltico. Junto con el equipo, se ocupa de los contratos de clientes nuevos y existentes, prepara las decisiones de selección del negocio de nueva producción y elabora los análisis de suscripción.

Bola Yoon llegó al reaseguro de forma indirecta. Gracias a sus conocimientos de idiomas de alemán, francés, inglés, español y su coreano materno, Bola Yoon realizó primero una formación en gestión hotelera antes de incorporarse a Zurich Insurance como ejecutiva del servicio de atención al cliente. Su interés por los seguros, pero también sus orígenes en una familia de matemáticos, la llevaron a estudiar Matemáticas en la Universidad de Zúrich, donde completó con éxito sus estudios en 2017 con el título de graduada.

Con su paso al reaseguro, Bola Yoon podrá basarse en la experiencia adquirida primero en Zurich Insurance y después en el ámbito de la gestión de



riesgos en Gate Gourmet. En SI Re, Bola Yoon aprecia en especial el ambiente positivo y amistoso, así como la disposición a ayudar de sus compañeros y superiores. Aunque su entrada en la empresa coincidió con la fase de la oficina en casa durante la pandemia, llegó a recibir una introducción profesional, a conocer a sus compañeros y a la empresa y se sintió rápidamente bien integrada.

Bola Yoon está deseando afrontar los retos que le ofrece su nuevo puesto. Ya en su primer año en SI Re, y sobre todo durante la fase de renovaciones, pudo aprender mucho y beneficiarse de la experiencia de los suscriptores

de SI Re. No obstante, le gustaría seguir ampliando sus conocimientos sobre el reaseguro. Así, realizará un curso interno de contabilidad técnica y asistirá en paralelo a su trabajo a un curso de gestión de reaseguros en la Universidad de Ciencias Aplicadas de Zúrich (ZHAW).

Al margen de sus actividades profesionales en SI Re, Bola Yoon es una aficionada al deporte. Entre otras cosas, es una apasionada jugadora de tenis y disfruta de la variada oferta de ocio en torno al lago de Zúrich cuando hace sol.

Patrizio Rusconi, nuevo responsable del área de informática de SI Re

Patrizio Rusconi dirige desde agosto de 2020 la informática de SI Re y supervisa además la seguridad de la información en la empresa. Patrizio Rusconi dispone de profundos conocimientos y de una larga experiencia en el sector financiero. Antes de incorporarse a SI Re, trabajó como Chief Technical Officer (CTO) y Chief Information Officer (CIO) adjunto en PriceWaterhouseCoopers. En su nueva función en SI Re, es responsable de todo lo relacionado con la tecnología de la información y, en los últimos 18 meses, ya ha podido llevar a cabo un amplio espectro de proyectos.

Para la dirección de SI Re, la tecnología de la información reviste una importancia estratégica destacada para llevar a la empresa hacia el futuro digital. En la actualidad se están realizando pruebas con soluciones basadas en la nube que cumplen tanto con los requisitos regulatorios como con las elevadas exigencias de protección de datos. En vista del aumento del número de ciberataques, la ciberseguridad también adquiere cada vez más importancia para la seguridad de la empresa. Como responsable de la seguridad de la información, Patrizio Rusconi tiene encomendada la misión de desarrollar soluciones que aporten la seguridad y el control necesarios, pero que no impidan un trabajo eficaz.

Además de los proyectos estratégicos, el equipo de TI de Patrizio Rusconi también es responsable de los aspectos operativos. La pandemia del COVID-19 y las consiguientes restricciones al normal funcionamiento de las oficinas crearon una serie de necesi-



dades completamente nuevas en los flujos de trabajo establecidos, también en SI Re. Por ejemplo, hubo que mejorar la infraestructura para las conferencias telefónicas. Y también fue necesario crear las condiciones para que los empleados pudieran realizar su trabajo desde casa. Además, SI Re decidió cambiar a la firma digital para la suscripción de contratos. Ello también tuvo que facilitarse y acompañarse por el área de informática. La renovación del hardware, como la instalación de nuevos ordenadores para los empleados de SI Re, también es responsabilidad del equipo de Patrizio Rusconi. En los

llamados días de puesta en marcha, se presentan al personal los nuevos sistemas y tecnologías y se les muestran las numerosas nuevas posibilidades y cómo pueden utilizarlas de manera eficiente.

Patrizio Rusconi ha adquirido su experiencia profesional principalmente en el sector bancario, que sin duda puede trasladarse al sector asegurador. Así, los requisitos reglamentarios que se introdujeron hace años para los bancos se están extendiendo sucesivamente al sector del seguro. Las normas de protección de datos y el procesamiento de datos sensibles

de los clientes también obligan al sector de los seguros a utilizar las últimas tecnologías para que el esfuerzo administrativo sea el menor posible. SI Re está bien preparada a este respecto, ya que la empresa ya ha tenido que ocuparse en detalle del Reglamento General de Protección de Datos (RGPD) europeo y adaptar sus procesos en una fase temprana. La futura tecnología informática ayudará a automatizar los procesos necesarios desde el principio.

Lo que Patrizio Rusconi aprecia de SI Re es el enfoque estratégico de la

empresa, la posibilidad de impulsar la transformación digital y su amplio espectro de tareas que ello conlleva. Los otros puntos positivos, en su opinión, son las rápidas vías de decisión, la sencillez y agilidad administrativa y el diálogo constructivo entre los colaboradores. En su opinión, ambas cosas contribuyen a crear un entorno de trabajo agradable y eficaz.

En su tiempo libre, Patrizio Rusconi toca el piano en dos grupos musicales diferentes. Dado que durante la pandemia del COVID-19 se prohibieron los conciertos públicos, los músicos

decidieron aprovechar el tiempo para grabar en el estudio y producir un CD y un disco de vinilo. El entusiasmo de Patrizio Rusconi por la tecnología continúa en su vida privada, ya sea desarrollando drones, creando tecnología para el hogar inteligente o reparando relojes automáticos «analógicos». En contrapartida, le gusta hacer largas excursiones en montaña con sus amigos.

SIGNAL IDUNA
Reinsurance Ltd

Una empresa del
Grupo SIGNAL IDUNA

Bundesplatz 1
Postfach 7737
CH-6302 Zug
Suiza
Teléfono +41 41 709 05 05
Fax +41 41 709 05 00
www.sire.ch