

- // SI Re a bien démarré l'année
- // SI Re maintient sa rigueur en matière de souscription dans le cadre des renouvellements de 2011
- // Karine Wild est nommée responsable des marchés français, belge et luxembourgeois de SI Re

STEPS 1/11

SI Re a bien démarré l'année



Bertrand R. Wollner, Directeur Général

Madame, Monsieur,

J'ai le plaisir de vous présenter le premier numéro de STEPS pour l'année 2011.

Dans cette édition, nous vous donnons un aperçu des résultats obtenus lors de la dernière campagne de renouvellement et vous expliquons pourquoi SI Re considère ces résultats comme très satisfaisants dans un contexte économique difficile.

Nous souhaitons en outre vous présenter Karine Wild, qui débutera chez SI Re au 1er avril prochain, en qualité d'Underwriting Manager. Elle sera en charge des marchés français, belge et luxembourgeois dont s'occupe jusqu'à présent Jean-Marie Bigot. Après 40 ans de responsabilités assumées dans le domaine de la réassurance, ce dernier partira en retraite à la fin juillet 2011. Jean-Marie accompagnera cependant encore Karine Wild au Rendez-vous de septembre à Monte-Carlo.

J'adresse ici mes plus vifs remerciements à Jean-Marie pour l'excellent travail réalisé dans la constitution du portefeuille de réassurance de SI Re, notamment en ce qui concerne le marché français. Je souhaite également la bienvenue chez SI Re à Karine Wild et lui transmets tous mes vœux de succès.

Je voudrais encore attirer votre attention sur notre nouvelle publication intitulée «In-depth», qui paraîtra prochainement. Cette publication nous permettra d'aborder plus en détail certains sujets d'importance stratégique pour nos clients et

pour lesquels nous pensons disposer de l'expertise nécessaire.

«In-depth» paraîtra pour la première fois au cours du deuxième trimestre 2011. Et bientôt, nous devons nous soumettre aux exigences du Swiss Solvency Test (SST), l'équivalent suisse de Solvency II. Nous souhaitons ici transmettre les expériences spécifiques de SI Re et montrer clairement que les nouvelles contraintes en matière de solvabilité s'inscrivent dans un contexte beaucoup plus vaste que celui avancé par les nombreux débats et publications sur le sujet.

L'objectif premier de notre publication consistera à expliquer notre système de contrôle des risques dans sa globalité. Nous voulons montrer à nos lectrices et lecteurs quels sont les liens entre le Swiss Quality Assessment (SQA), les exigences légales et entrepreneuriales posées à la gestion des risques, la gouvernance d'entreprise et le système de contrôle interne (IKS).

SI Re ne considère pas le système de contrôle comme une simple réponse aux

SI Re – Mutually yours

Sustainable, agile, committed

exigences légales, mais bien comme une condition indispensable dans le cadre de la prévention des périls et un outil de pilotage pour son modèle d'entreprise. Ce système va bien au-delà de la simple quantification des risques individuels. Un autre point important est de cerner les risques de manière globale, en tenant compte de toutes leurs implications et interdépendances. Nous sommes convaincus que seuls un pro-

cessus de contrôle des risques clairement défini et les bases systémiques correspondantes nous permettront de répondre aux exigences posées.

Nous avons jusqu'à présent obtenu d'excellents résultats avec notre philosophie de risque globale fondée sur des processus et souhaitons les décrire plus en détail dans notre nouvelle publication. Nous espérons ainsi apporter un regard

nouveau dans les débats controversés sur Solvency II / SST. Nous vous ferons parvenir de plus amples informations dès que la publication sera disponible.

Je vous souhaite une agréable lecture et vous remercie d'avance de bien vouloir nous livrer vos commentaires ainsi que vos impressions.

SI Re maintient sa rigueur en matière de souscription dans le cadre des renouvellements de 2011

La campagne de renouvellement 2011 de SI Re s'est achevée sur un résultat satisfaisant. Le total des primes à renouveler était de 89,4 millions d'euros. La part des affaires non renouvelées suite à des résiliations ou des réductions de participations correspond à un volume de primes de quelque cinq millions d'euros. En revanche, les augmentations de participations et les nouvelles affaires réalisées par SI Re représentent 8 millions d'euros, soit 8,9 %.

Dans ce contexte, la croissance des primes a augmenté de 3,3 % pour at-

teindre 92,4 millions d'euros lors des renouvellements de janvier. Cette hausse correspond environ à la croissance de l'année précédente. La part des affaires du groupe, à savoir la réassurance de la maison-mère, le groupe SIGNAL IDUNA, a augmenté de deux points de pourcentage pour atteindre 36 % du volume des primes.

Sur tous ses marchés, SI Re a pu constater une nouvelle hausse de la capacité de réassurance. L'arrivée des nouveaux prestataires qui prospectent les marchés d'Europe continentale à partir de la Suisse a notamment induit une nette crudescence de la concurrence.

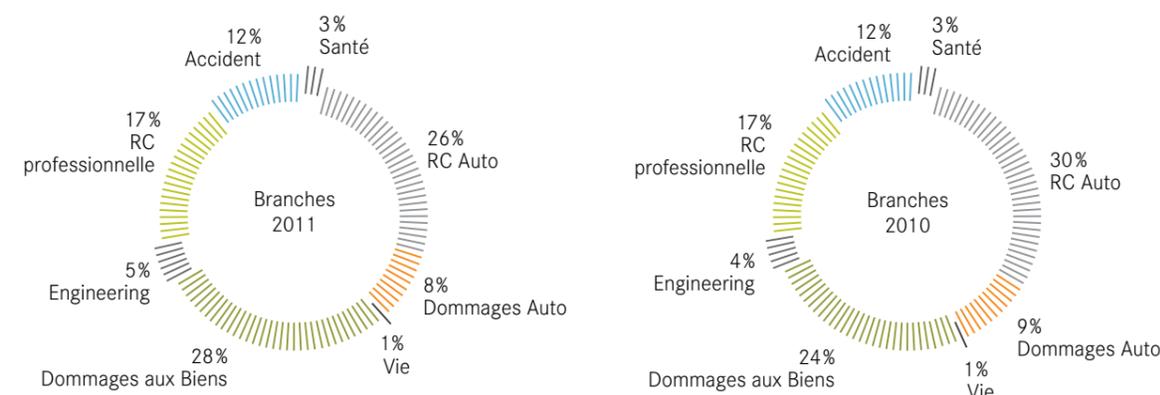
En conséquence, les taux de primes diminuent, en particulier dans les affaires à court terme non proportionnelles. En revanche, l'on constate une plus grande stabilité en matière de prix pour ce qui est des affaires à long terme.

SI Re a enregistré une demande croissante, s'agissant notamment des couvertures de fréquence pour les catastrophes naturelles. Cette évolution peut se comprendre comme une préparation à la mise en œuvre de Solvency II dans un futur proche. Pour l'année 2010, SI Re constate une hausse de la fréquence des sinistres de moyenne importance dans les affaires à court terme. Selon



© Hannes Bok, fragment de «Promenade von Mussorgsky»

COMPOSITION DU PORTEFEUILLE



l'appréciation de SI Re, c'est aussi la raison pour laquelle certains sinistres de grande importance n'ont pas eu un rôle décisif lors des renouvellements de 2011.

Dans cet environnement économique particulièrement exigeant, SI Re a poursuivi sa croissance en maintenant une stratégie conservatrice. La politique de souscription reste axée sur la stricte observance des directives internes en matière de profitabilité. Le marché récompense cette prévisibilité.

Par rapport à 2010, SI Re a reçu plus de 19% de nouvelles demandes de clients lors de la campagne de renouvellement de 2011. SI Re a cependant décliné 82% des demandes faites, car les affaires proposées dérogeaient aux directives en matière de souscription. Seules 10% des demandes ont fait l'objet d'une acceptation.

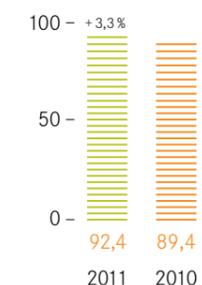
La hausse des nouvelles demandes illustre bien la notoriété croissante et la bonne réputation dont jouit SI Re. Elle

doit cependant aussi affronter une rude concurrence, surtout pour les affaires venant du courtage. Lors de la campagne de renouvellement 2011, l'apport du courtage a représenté quelque 22,5% du volume de primes de SI Re, ce qui correspond à une très légère augmentation par rapport à l'année précédente.

SI Re a enregistré une amélioration des conditions pour plus de 20% des polices renouvelées. C'est notamment dans les affaires à long terme que les clients souhaitent entretenir une relation durable avec leur réassureur, car ces affaires demandent une grande expérience et bénéficient d'un facteur stable de capacité.

En 2011, SI Re maintiendra son cap sur la voie éprouvée d'une politique commerciale axée sur la profitabilité, tout en se concentrant sur la croissance de ses activités de base. SI Re prévoit une nouvelle évolution positive pour la prochaine campagne de renouvellement qui commencera en avril 2011.

RENOUVELLEMENTS (en mio. EUR)



Karine Wild est nommée responsable des marchés français, belge et luxembourgeois de SI Re

A partir du 1er avril 2011, Karine Wild viendra renforcer l'équipe de SI Re en qualité d'Underwriting Manager pour les marchés français, belge et luxembourgeois. Franco-suisse de 45 ans, elle succède à Jean-Marie Bigot qui part à la retraite.

C'est en 1991 que Karine Wild a débuté sa carrière dans la réassurance après des études de linguistique et de droit à la Sorbonne. Elle a tout d'abord travaillé pour la filiale française de Nordisk Re, un réassureur danois qui a fusionné par la suite avec GE Frankona, puis avec Swiss Re. En 2000, Karine Wild entre chez Swiss Re France en qualité de Client Manager. Elle est ensuite engagée par Scor en 2008 en tant que Senior Underwriter pour la clientèle française dans les secteurs d'assurance Dommages et Responsabilité civile.

Karine Wild a décidé de rejoindre SI Re, car elle est intéressée par le fait d'avoir une vue d'ensemble sur les structures de la société. Elle se réjouit de découvrir une entreprise à taille humaine qui lui fournira le cadre nécessaire pour travailler de manière flexible et efficiente. Elle a aussi choisi SI Re en raison de la clarté de sa stratégie et en particulier de son orientation sur la clientèle des mutuelles d'assurances.

En coopération avec l'équipe de SI Re, l'un de ses objectifs est de continuer à

développer le portefeuille constitué par Jean-Marie Bigot. Karine Wild est convaincue que la relation entretenue par SI Re avec sa maison-mère, le groupe SIGNAL IDUNA, représente un avantage pour collaborer avec une clientèle à la recherche d'un réassureur comprenant son mode de fonctionnement et souhaitant établir des relations durables.

Karine Wild est une professionnelle expérimentée consciente de l'âpreté de la concurrence sur le marché de la réassurance. En particulier lorsqu'il s'agit de compagnies qui transfèrent leurs activités de réassurance des Bermudes en Suisse pour pénétrer les marchés d'Europe continentale. L'offre en réassurance, déjà saturée actuellement, continue ainsi d'augmenter. Karine Wild pense que le marché français a atteint son plein développement. Elle considère que le contexte juridique instable et l'ingérence croissante de l'Etat dans de nombreux secteurs de l'assurance (assurance automobile ou responsabilité civile pour les médecins, par exemple) font partie des challenges de ce marché.

Karine Wild prévoit une consolidation sur le marché de l'assurance directe à l'avenir. Ceci devrait entraîner une baisse de la demande en couverture de réassurance. Toutefois, le lancement de Solvency II devrait stimuler la demande en diversification des risques sur plusieurs réassureurs, ce qui bénéficierait à SI Re.



Karine Wild apprécie tout particulièrement la diversité des thèmes dans le secteur de la réassurance. Elle aime acquérir de nouvelles connaissances et compétences au quotidien afin de pouvoir anticiper les attentes et les exigences de ses clients et d'être à même d'y répondre. Elle viendra s'installer en Suisse au mois d'avril, pays qu'elle connaît déjà du fait de ses origines et de ses nombreux séjours. Elle se réjouit d'habiter dans une région qui offre une grande qualité de vie grâce à la diversité culturelle d'une ville comme Zurich ou encore de par la proximité de la nature. A l'avenir, Karine Wild souhaite faire plus de sport, et notamment améliorer sa technique de ski.

www.sire.ch

SIGNAL IDUNA Réassurance SA

Une filiale de
SIGNAL IDUNA Groupe

Bundesplatz 1
CH-6300 Zug
Suisse

Téléphone +41 41 709 05 05
Fax +41 41 709 05 00
info@sire.ch